



В крупнейшее в Европе ОТА по продажам морских круизов Dreamlines, имеющее офисы в 10 странах мира, требуются менеджеры по продажам круизов (b2c).

Успешный опыт продаж круизов обязателен!

#### **Обязанности:**

✓ Полное сопровождение клиента в выборе круиза по телефону и электронной почте - от первоначального разговора до окончания путешествия:

✓ Прием входящих заявок и звонков от клиентов

Определение потребностей - пожеланий клиента в выборе круизной компании, корабля, типа каюты, маршрута...

✓ Подбор подходящего круиза из сотен маршрутов по всему миру с лучшими круизными компаниями

✓ Консультирование по вопросам визовой поддержки, бронирование экскурсий, страховок, авиаперелетов, отелей

✓ Курирование заявок от клиентов и их обработка в бронировочных системах круизных компаний

#### **Требования:**

✓ Опыт работы в продажах по телефону от 1 года

✓ Опыт продаж в туристической сфере, круизном сегменте

✓ Знание английского языка на уровне пользователя - для работы в бронировочных системах круизных компаний (свободное общение, как и немецкий - преимущество)

✓ Грамотная устная и письменная речь, коммуникабельность, умение расположить к себе собеседника

✓ Успешные навыки применения техники продаж

#### **Условия:**

✓ 5-дневный скользящий график, 40 часов в неделю

✓ Оформление полностью по ТК, высокая окладная часть + серьезные бонусы

✓ Работа в международной компании, возможность профессионального развития

✓ Для лучших сотрудников возможно прохождение обучения в Германии, обучающие и incentive круизы

*\*Есть также вакансии в отделе сопровождения продаж - все вышесказанное верно, но нужно иметь внимание к деталям и английский язык, навыки продаж вторичны.*

Мы ждем ваше резюме на электронную почту [jobs@dreamlines.ru](mailto:jobs@dreamlines.ru)

Круизы Dreamlines.ru Бизнес-центр "W Plaza-2" Варшавское ш., 1, стр. 6 117105 Москва, Россия  
[www.dreamlines.ru](http://www.dreamlines.ru)